



SUSS MICROTEC В РОССИИ SUSS MICROTEC IN RUSSIA

А.В.Тимошин, генеральный директор компании ТБС
A.V.Timoshin, DG TBS

DOI: 10.22184/1993-8578.2019.12.6.326.330

Получено: 30.09.2019 г.

Компании SUSS MicroTec в этом году исполнилось 70 лет. ТБС, являясь эксклюзивным агентом в России, приурочил к этой дате 50-ю юбилейную поставку установки совмещения MJB4, доведя цифру парка инсталлированных систем экспонирования в России до 70. Об этих красивых цифрах и других вопросах рассказал в интервью нашему журналу директор компании ТБС Андрей Тимошин.

SUSS MicroTec celebrates its 70th anniversary this year. TBS, being an exclusive agent in Russia, timed the 50th anniversary delivery of the MJB4 installation to this date, bringing the number of installed exposure systems in Russia to 70. TBS DG Andrei Timoshin spoke about these beautiful numbers and other issues in the interview.

Андрей Владимирович, чем интересна компания SUSS MicroTec?

Говоря о SUSS, стоит начать с долгой истории компании, она была основана Карлом Зюссом в Мюнхене в 1949 году. Здесь надо отметить, что даже в советское время имя Карла Зюсса было связано с эталоном качества, с немецкими, в широком понятии надежными, удобными и достаточно простыми в управлении установками. У некоторых наших клиентов есть установки Карл Зюсс, купленные в 80-х годах, и они до сих пор прекрасно функционируют, обеспечивая хорошее качество фотолитографии. Конечно, это не современные субмикронные технологии, но для технологии, начиная от 2 мкм и выше, – это очень достойные установки. Более того, компания SUSS до сих пор обеспечивает их сервисную поддержку, и они находятся в работоспособном состоянии. В советское время мечтой каждого ученого было иметь установку фотолитографии SUSS, и, что приятно, это желание никуда не исчезло. Люди приходят к нам на стенды, на выставки и семинары, узнают и вспоминают это имя и рады удостовериться в том, что современные установки ничем не хуже по надежности и удобству эксплуатации, а во многом, конечно же, уже и лучше в соответствии с современными требованиями. Оборудование SUSS – это своего рода "машина мечты" для любых пользователей, в том числе современных молодых ученых.

Какое место занимает SUSS среди партнеров ТБС?

SUSS MicroTec, официальным представителем которой мы являемся с 2004 года, один из наших основных партнеров. Продажи в России занимают около 10% всех европейских продаж SUSS, а это значит, что российский рынок важен для поставщика, и клиенты в России получают достаточно внимания со стороны производителя. С того момента, как мы начали продавать установки SUSS, мы также начали и обслуживать их, и инсталляционная база установок SUSS на данный момент насчитывает порядка 180 единиц из 500 всего поставленных нашей компанией, соответственно треть проданных установок нами – это установки производства компании SUSS MicroTec.

Какое оборудование SUSS MicroTec вы считаете наиболее востребованным на российском рынке?

Конечно, основной спрос составляет оборудование для НИОКР (установки экспонирования MJB4, MA6, нанесения и проявления фоторезистов LabSpin, RCD8, бондинга SB6), но нельзя не отметить усилившийся в последнее время интерес к автоматическим установкам. На данный момент мы уже поставили и обслуживаем более 15 больших автоматических кластерных систем, работающих в 24-часовом режиме.

Мы также видим интерес к комплексным решениям (например, временной посадки пластин на носитель с последующим разделением), которые полностью обеспечиваются компанией SUSS.

Не в последнюю очередь высокий интерес к оборудованию SUSS связан с тем, что компания достаточно гибко подходит к санкционным вопросам. У нас не было ни единого случая, когда оборудование SUSS не было бы поставлено клиенту по причине санкционных запретов, и таких случаев не предвидится. Оборудование не проходит разрешительную процедуру в BAFA (за исключением установок с наноимпринт-литографией), что также положительно сказывается на сроках отгрузки.

С какими проблемами приходится сталкиваться SUSS на российском рынке?

Одна из основных проблем – это неумение некоторых отечественных заказчиков работать с высококачественным технологичным оборудованием. Ожидания, что установка будет работать годами без должного ухода, разбиваются подчас о внезапно возникшую проблему, которую надо было решить "вчера". И мы, как партнер SUSS, вынуждены иногда в авральном режиме решать проблемы, которые могли бы предотвратить при регулярном сервисном обслуживании. Неломашегося оборудования не бывает, вопрос в том, насколько быстро реагирует и оперативно устраняет проблемы служба сервиса. Это понимают инженеры на местах, однако руководство до сих пор подчас не выделяет достаточно средств на грамотную поддержку установок. Однако не может не радовать, что уже



Рис.1. Генеральный директор компании ТБС А.В.Тимошин
Fig.1. Director General of TBS A.V.Timoshin

Andrey Vladimirovich, what is there interesting about the company SUSS MicroTec?

Speaking about SUSS it is worth to begin from the long history of the company, that was founded by Karl Süß in Munich in 1949. It should be noted here that even during the soviet time the name of Karl Süß was closely connected with the standard of quality, with German, in the broad sense reliable, convenient and quite simple in control equipment. Some of our clients have machines by Karl Süß, bought in the 1980s, and they still function perfectly well maintaining the good quality of photolithography. Of course they are not the modern submicron technologies, but for the

technologies with the starting point at 2 μm and higher these are well-worth machines. Moreover the company SUSS still provides their service support and they are in the working condition. During the soviet period the dream of every scientist was to get the SUSS equipment for photolithography and, what is flattering, this desire hasn't disappeared anywhere. People come up to our exhibition stands, attend trade fairs and seminars, recognize this name and are glad to make certain that the modern equipment is nothing less in reliability and convenience of use and in many aspects, is certainly better and meet the contemporary requirements. SUSS equipment is a kind of "a dream machine" for any

users, including young scientist of nowadays.

What place does SUSS occupy among the partners of TBS?

SUSS MicroTec, the official representative of which we have become since 2004, is one of our main partners. Sales in Russia obtain about 10% of all European sales of SUSS, thus it means that the Russian market is important for the supplier and the clients in Russia receive sufficient attention from the producer. Since the very moment we have started to sell SUSS equipment, we also began to service it. The installation base of SUSS machines can boast now of 180 units out of 500 units totally, supplied by our company, correspondingly the



Рис. 2. Совместный стенд SUSS MicroTec и ТБС на выставке «ЭлектронТехЭкспо-2019»

Fig. 2. General Stand of SUSS MicroTec and TBS at the ElectronTechExpo 2019 exhibition

сейчас многие сразу при закупке оборудования закладывают эти расходы.

Каковы преимущества МJB4 по сравнению с аналогами?

В первую очередь эта установка позволяет делать субмикронную фотолитографию с гарантированными точностями с 0,5–0,6 мкм. У наших клиентов есть успешный опыт создания затво-

ров на 0,3–0,35 мкм, хотя это, конечно, уже больше искусство оператора и его опыт, чем повторяемость из-за аппаратной составляющей. В то же время, если мы видим, что такие опыты удаются, это значит, что МJB4 имеет очень большой запас прочности по функционалу, а также установка очень устойчива к разным видам механических повреждений. По тем 50-ти установкам, что мы поставили и обслуживаем, некоторые покупатели обращались с проблемами, но проблемы были настолько незначительны, что они решаются от одного до нескольких дней. Это действительно очень надежная установка, обеспечивающая субмикронную литографию и которой практически нет аналогов по этим параметрам ни на нашем рынке, ни на мировом. Сейчас у SUSS вышли новые модели, с цифровыми микроскопами, виртуальным ассистентом совмещения, с точностями совмещения до 0,25 мкм, но МJB4 до сих пор пользуется заслуженным спросом.

Как ведется совместная работа ТБС и SUSS по поставкам оборудования?

Мы в компании ТБС подходим достаточно гибко к поставкам оборудования, мы никогда не блокируем закупки на себя. Если покупатель хочет купить напрямую – пожалуйста, может обеспечиваться прямой контракт с компанией SUSS, а может обеспечиваться и контракт через компанию-интегратора. У многих клиентов есть интеграторы, в том числе строительные компании,

third of the sold by us equipment is the equipment produced by the company SUSS MicroTec.

What equipment of SUSS MicroTec do you consider to be in the greatest demand in the Russian market?

Certainly the basic demand is for the equipment for RTD (such machines as the mask aligner MJB4, MA6, spin coater and developer for photoresists LabSpin, RCD8, universal system for wafer bonding SB6), but we can't deny the lately increased interest in the automatic equipment. By now we have delivered and are supporting the service of more than 15 large automatic cluster systems which work in the 24-hour mode.

We also witness the interest for the complex solutions (for example temporary bonding of wafers on a carrier with the further separation) which are fully catered for by the company SUSS.

Not the least importance of the great interest to the equipment of SUSS lies in the fact that the company treats the problems of sanctions quite flexibly. We had no cases of SUSS equipment delivery failure to clients due to the sanctional restrictions and such instances are not to be expected. The equipment undergoes the permission procedure in the BAFA (with the exception of equipment for nano-imprint lithography) which also

positively contributes to the terms of shipment.

What problems does SUSS have to confront in the Russian market?

One of the main problems is the incapability of certain domestic customers to work with high-quality technological equipment. The expectations that the machine will work without the proper maintenance for years to come crash at the sight of a sudden problem which should have been dealt with long ago. So we as the partner of SUSS are forced to solve the problems which could have been avoided under the condition of the regular service in the emergency mode. There is no unbreakable



которые берут на себя вопросы поставки оборудования. Мы отвечаем здесь за техническую составляющую, всегда проговариваем все технические параметры установки с инженерами заказчика, чтобы была получена установка с реально необходимым набором параметров для обеспечения необходимого процесса, и эти технические переговоры обязательно ведутся через нас. Компания SUSS всегда перенаправляет и доверяет нам все технические вопросы. В отдельных случаях мы не касаемся финансовых вопросов, это дело покупателя, если он покупает напрямую и о цене они договариваются сами, но как только установка попала в Россию, мы, как официальный агент, обязаны сделать ее запуск и обеспечить гарантийное обслуживание. Таким образом, нет сложностей у компании-интегратора, не нужно задумываться о запуске и поиске инженеров, об обеспечении гарантийного ремонта. Вы можете быть совершенно уверены, что всегда получите сервисное обслуживание и грамотный гарантийный и постгарантийный сервис. Однако и наша компания сама поставляет оборудование, мы участвуем в тендерах и, как агент, можем обеспечить очень гибкие условия поставки, вплоть до случаев, когда оборудование оплачивается после запуска и сдачи процесса.

Как вы оцениваете перспективы для SUSS в ближайшем будущем, каковы прогнозы для российского рынка?

В настоящее время отечественный рынок претерпел некоторые изменения, в том числе из-за санкций, но SUSS открыто подходит к этому вопросу, и, повторюсь, у нас не было никаких запретов на импорт оборудования до сих пор и не предвидится в будущем. Я считаю, что компания SUSS MicroTec осталась одной из немногих на отечественном рынке с адекватной ценой при очень хорошем качестве и надежности установок. Поэтому я думаю, что планы и прогнозы самые радужные, и мы видим, что рынок высокотехнологичного субмикронного оборудования остается за компанией SUSS и она только усиливает свои позиции на российском рынке. По системам нанесения и проявления тоже самое. Мы видим увеличение спроса как на ручные системы, на полуавтоматические, так и на полностью автоматические кластерные системы.

Сейчас на рынке остались фактически только те компании, которые с самого начала ориентировались не на перепродажу, а на качество оказываемых услуг и диапазон сервиса, и ТБС здесь не исключение. Мы рады и далее помогать отечественным производителям в выборе и эксплуатации самого современного оборудования для микроэлектроники.

Большое спасибо за интересную беседу.

С А.В.Тимошиным беседовал А.Н.Алёшин

equipment, the point is how quickly and effectively the support service reacts and eliminates the problems. It is quite clear to the local engineers, but the executives still even now don't allocate enough finances for the efficient care for the machines. However it can't but please that now many customers are already including these expenditures right away at the moment of purchase.

What are the advantages of MJB4 in comparison with its analogues?

First of all this machine allows to perform the submicron photolithography with the guaranteed accuracy beginning with 0.5–0.6 μm . Our clients have acquired successful

experience of creating shutters for 0.3–0.35 μm , though it is, of course, more about the skills and experience of the operator, than the recurrence on the part of the equipment. At the same time if we see that such experiments succeed it means that MJB4 has a great safety margin for functioning, and also the machine is very resistant to different types of mechanical damage. Speaking of those 50 units, which we have installed and provide service for, some customers addressed us with problems but the problems were of such little significance that they were being solved within one to several days. It is a really reliable piece of equipment which performs

submicron lithography and has practically no analogues according to these parameters both in our market and in the world market. Right now SUSS has released new models with digital microscopes, a virtual assistant for alignment, and the accuracy of alignment up till 0.25 μm , but MJB4 still enjoys its well-deserved demand.

How is the cooperation in the delivery of equipment realized between TBS and SUSS?

We in the company TBS have a flexible approach to the delivery of equipment; we never limit the opportunities of sales to ourselves. If the customer wants to buy directly from



the company SUSS, of course the direct contract can be procured or it can be arranged through the integrator company. Many clients have integrators, the building companies including, which cover the tasks of shipment of the equipment themselves. We are responsible for the technical component; we always talk through all the technical parameters of installment with engineers of the customer to ensure the acquisition of the machine with the really required set of parameters to perform the necessary process so these technical negotiations are certainly conducted through us. The company SUSS always redirects us all the technical issues and trusts us with them. In such particular cases we never touch the financial side, it is the buyers' decision if they buy directly and they negotiate the price themselves, but as soon as the equipment is on the territory of Russia, we as the official agent are obliged to get it started and provide the guarantee service. Thus the integrator has no difficulties; there is no need to worry about the

installment, search for engineers, and support for the guarantee cases. You can be absolutely sure that you will always get service support during the warranty and afterwards. At the same time our company also delivers equipment itself, we participate in tenders and as an agent we can provide very flexible conditions for delivery, including the cases when the equipment is paid for after the installment and the check process have been completed.

What is your assessment of the perspectives for SUSS in the nearest future, what are the prognoses for the Russian market?

Nowadays the domestic market have endured certain changes, because of the sanctions too, but the company SUSS approaches this issue openly and I will repeat that we haven't had any bans on import of the equipment till now and we don't expect to have them in future. I consider the company SUSS MicroTec to be one of few in the domestic market with the adequate prices and really good quality and reliability of machines. That's

why I think the plans and prognoses are the brightest and we see that the market of the highly-technological submicron equipment belongs to the company SUSS and it only strengthens its positions in the Russian market. As to the coating and developing systems the same can be stated. We see the increase in demand both for the manual and semiautomatic systems as well as for the absolutely automatic cluster systems.

The market at present consists only of those companies which from the very beginning have been focused not on the reselling of products but on the quality of the rendered services and the range of the services, and the company TBS is not the exclusion. We are glad to help domestic producers in their choice and exploitation of the most modern equipment for microelectronics now and in the future.

Thank you very much for the interesting conversation!

*A.V. Timoshin was interviewed by
A.N. Alyoshin*

ИССЛЕДОВАНИЯ 2D-МАТЕРИАЛОВ С ПОМОЩЬЮ АСМ-ИК-СПЕКТРОСКОПИИ

Благодаря своим уникальным свойствам 2D-материалы используются в аккумуляторах, полупроводниках и фотоэлектрических устройствах. Для понимания природы свойств двумерных материалов исследования проводятся с помощью микроскопических и наноразмерных методов. ИК-диапазон предоставляет современные инструменты для получения важных оптических и химических данных на наноуровне.

Система Anasys nanoIR3-s воплощает два взаимодополняющих наноразмерных метода ИК-Фурье-спектроскопии для сканирующей рассеивающей ближнепольной оптической микроскопии (s-SNOM): спектроскопию и визуализацию ближнего поля (AFM-IR) и фототермическую атомно-силовую ИК-микроскопию, включая резонансную атомно-силовую микроскопию и атомно-силовую ИК-микроскопию в режиме прерывистого контакта (Tapping AFM-IR).

Несмотря на сложные оптические свойства наконечника и образца, спектры поглощения AFM-IR являются прямыми измерениями спектров поглощения образца.

SNOM рассеяние – метод, с помощью которого исследуются химические и оптические свойства поверхности материала, обеспечивая корреляцию

с методами спектроскопии на основе отражения. Методы, основанные на атомно-силовой микроскопии, предоставляют наноразмерную информацию о тепловых, механических и электрических свойствах двумерных материалов.

Традиционно методы визуализации s-SNOM использовались для получения химической и оптической информации 2D-материалов. С развитием нанопокровов и функционала атомно-силовая ИК-микроскопия предоставляет все больше ценной и уникальной информации о материалах, ускоряя инновационные исследования и возможности.

В сочетании с традиционными методиками исследования дополнительные методы позволяют по-новому взглянуть на химические и комплексные оптические свойства наноразмерных материалов 2D с разрешением 10 нм, что на порядки ниже дифракционного предела традиционной ИК-спектроскопии.

Источник: <https://www.azonano.com>



Международная выставка
оборудования, сырья и технологий
для фармацевтического производства

19–22.11.2019

Россия, Москва
МВЦ «Крокус Экспо»

**Получите
билет по
промокоду**

pha19N

pharmtech-expo.ru



Организатор
+7 (499) 750-08-28
pharmtech@ite-expo.ru

При поддержке

